

Schär+Trojahn AG ist ein erfolgreiches KMU in der Natursteinbranche. Im Markt profilieren wir uns durch ein attraktives Dienstleistungs- und Produkteangebot. Überdurchschnittliche Kundenbetreuung ist unsere Maxime.

Für unseren Betrieb in Niederwangen suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine dynamische und teamfähige Person, welche sowohl unser Verkaufsteam sowie unsere technische Sachbearbeitung verstärkt:

Technischer Verkaufsberater 80-100% (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Erstellen von Offerten inkl. Nachfassen bis und mit Auftragsbestätigungen
- Ansprechpartner/Betreuung Kunden (Küchenbauer, Architekten, etc.) inkl. Westschweiz
- Beratung von Kunden bei der Auswahl aus unserem Naturstein- und Keramiksoriment in unserer modernen Ausstellung
- Technische Bearbeitung von Aufträgen (Prüfung der Machbarkeit, CAD-Pläne erstellen, etc.)
- Projektkoordination mit externen Partnern (Küchenbauer, Architekten, etc.)

Ihr Profil

- Abgeschlossene Grundausbildung im technischen und/oder kaufmännischen Bereich
- Erfahrung in der Projektausführung, im Bereich Küchen-/Innenausbau von Vorteil
- Lösungs- und Kundenorientiert mit hohen Qualitätsansprüchen
- Technisches Flair, schnelle Auffassungsgabe
- Verantwortungsbewusste und organisierte Persönlichkeit mit Teamgeist
- Flexibilität und Belastbarkeit gehören zu Ihren Stärken
- Verhandlungssicher in Deutsch und Französisch, sowohl mündlich als auch schriftlich
- Anwendungskennntnisse: MS-Office, ERP, CAD – CRM-Kenntnisse von Vorteil

Wir bieten Ihnen

- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung und Entwicklungspotential
- Angenehme, unkomplizierte Arbeitsatmosphäre und moderne Arbeitsumgebung
- Attraktive Anstellungsbedingungen und Sozialleistungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung: bewerben@schaer-trojahn.ch

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Anthony Minger, Geschäftsführer, Tel. 031 980 10 10.